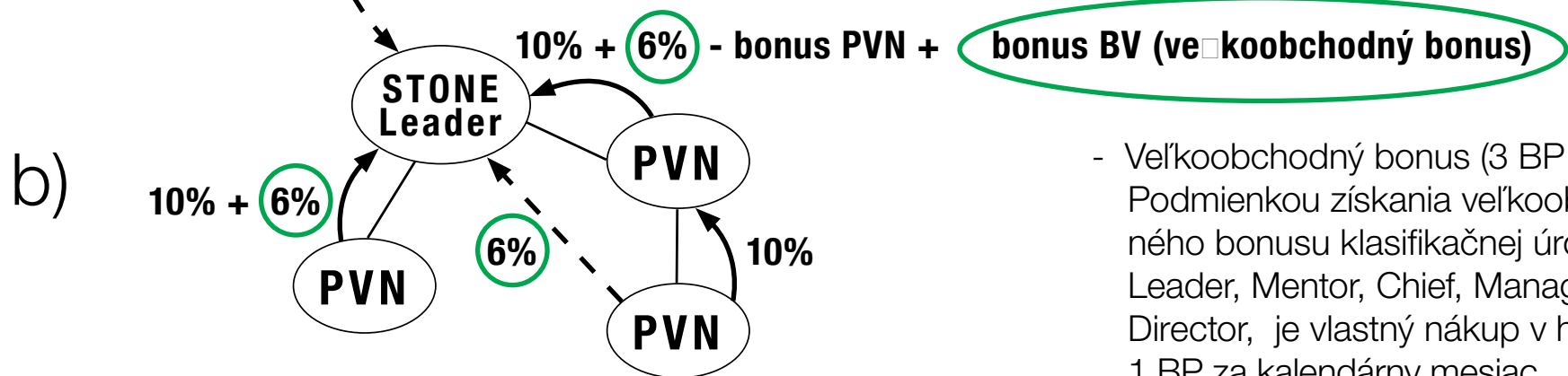


- Všetky bonusy sa vyrátavajú zo vstupnej ceny (cena EP) bez DPH.
- Na získanie bonusu PVN nie je potrebná aktivita (PVA).

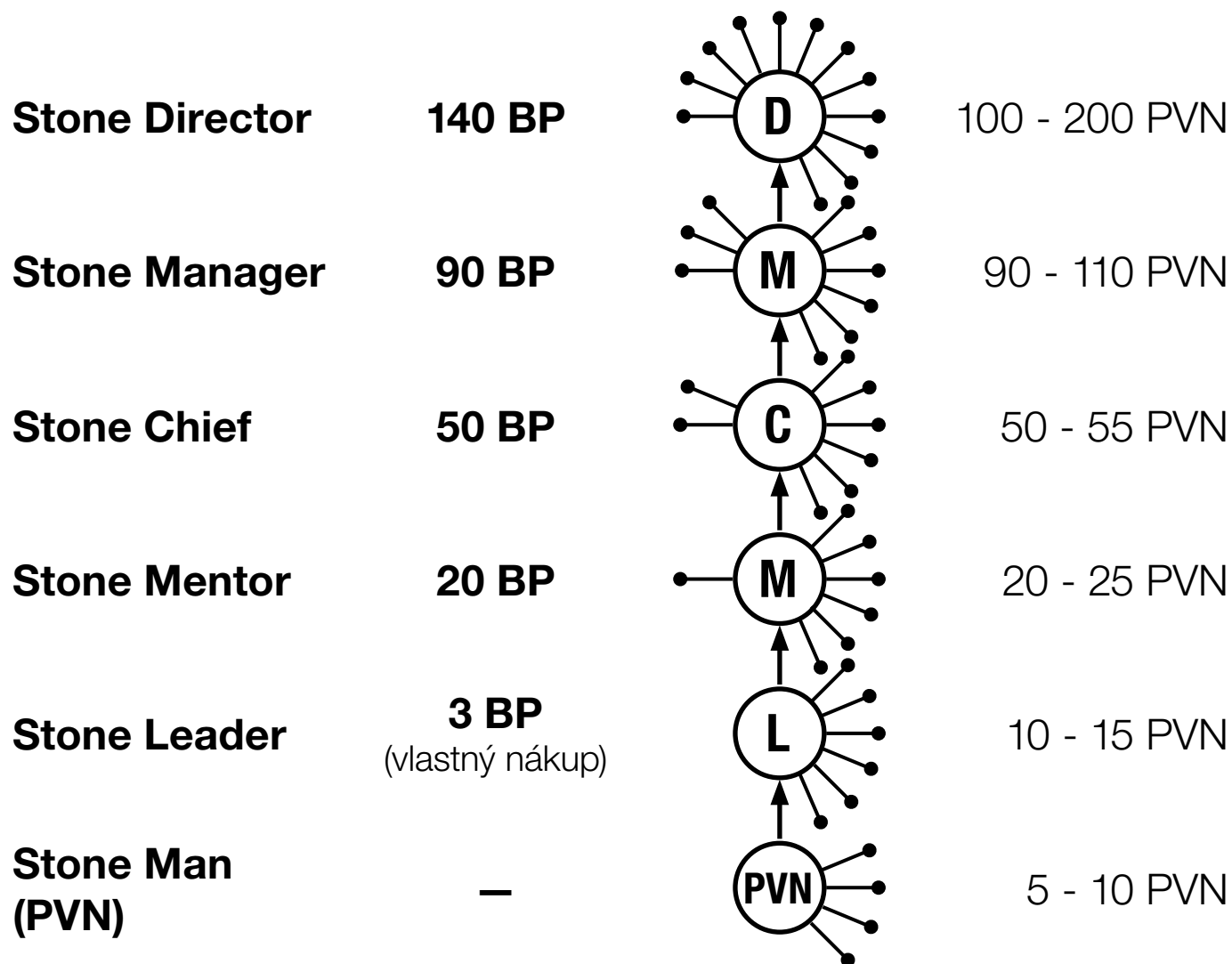


- Veľkoobchodný bonus (3 BP bonus) Podmienkou získania veľkoobchodného bonusu klasifikačnej úrovne Leader, Mentor, Chief, Manager, Director, je vlastný nákup v hodnote 1 BP za kalendárny mesiac.

STABILITA KLASIFIKAČNEJ ÚROVNE - Keď predajca raz dosiahne určitú klasifikačnú úroveň, tak už ju nikdy nemôže stratiť!

VEČNÉ ČLENSTVO - Každý registrovaný člen zostáva členom aj v prípade, že určité obdobie nenakupuje!

## Budovanie obchodu II. - odporúčaný počet PVN na dosiahnutie jednotlivých kvalifikačných úrovní



Vo webovej kancelárii, v menu to nájdete pod bodom „priamo sponzorovaní“.

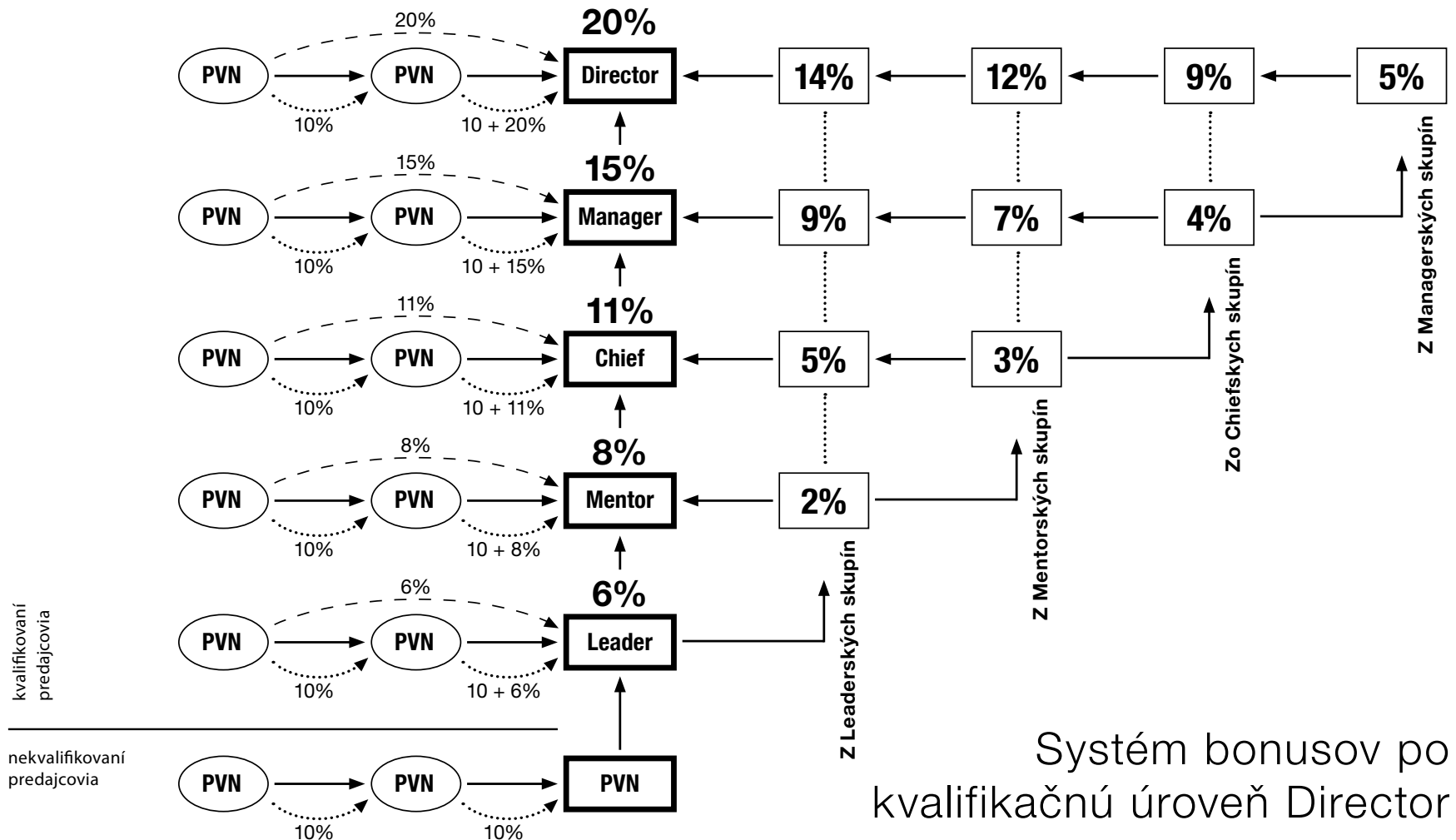
Na dosiahnutie kvalifikačných úrovní sa dá použiť ľubovoľný dvojmesačný cyklus. Raz dosiahnutá kvalifikačná úroveň sa nedá stratiť!

# Budovanie obchodu II. - Obchodné kvalifikačné úrovne

**AKTIVITA (PVA) JE POTREBNÁ** celkový nákup za 3 BP  
z toho 1 BP osobný nákup

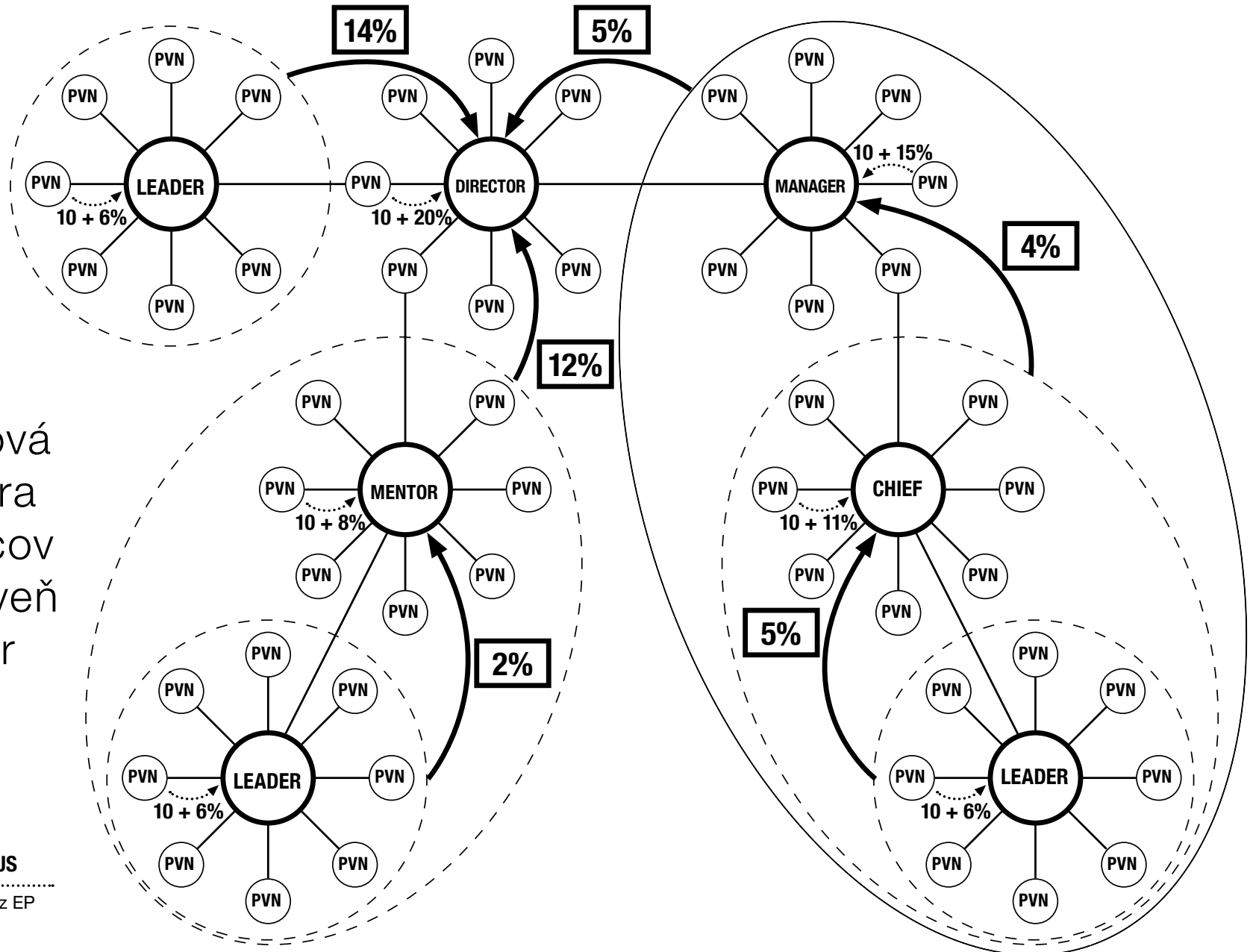
**AKTIVITA (PVA) NIE JE POTREBNÁ**  
Bonus z predaja PVN+ OZ (osobná zľava)

**AKTIVITA (PVA) JE POTREBNÁ** Skupinový bonus (BS)  
3BP=1 BP vlastný nákup + 2 BP PVN/Leader (Direct)



# Budovanie obchodu II.

## - Kvalifikačné úrovne predajcov



Modelová štruktúra predajcov po úroveň Director

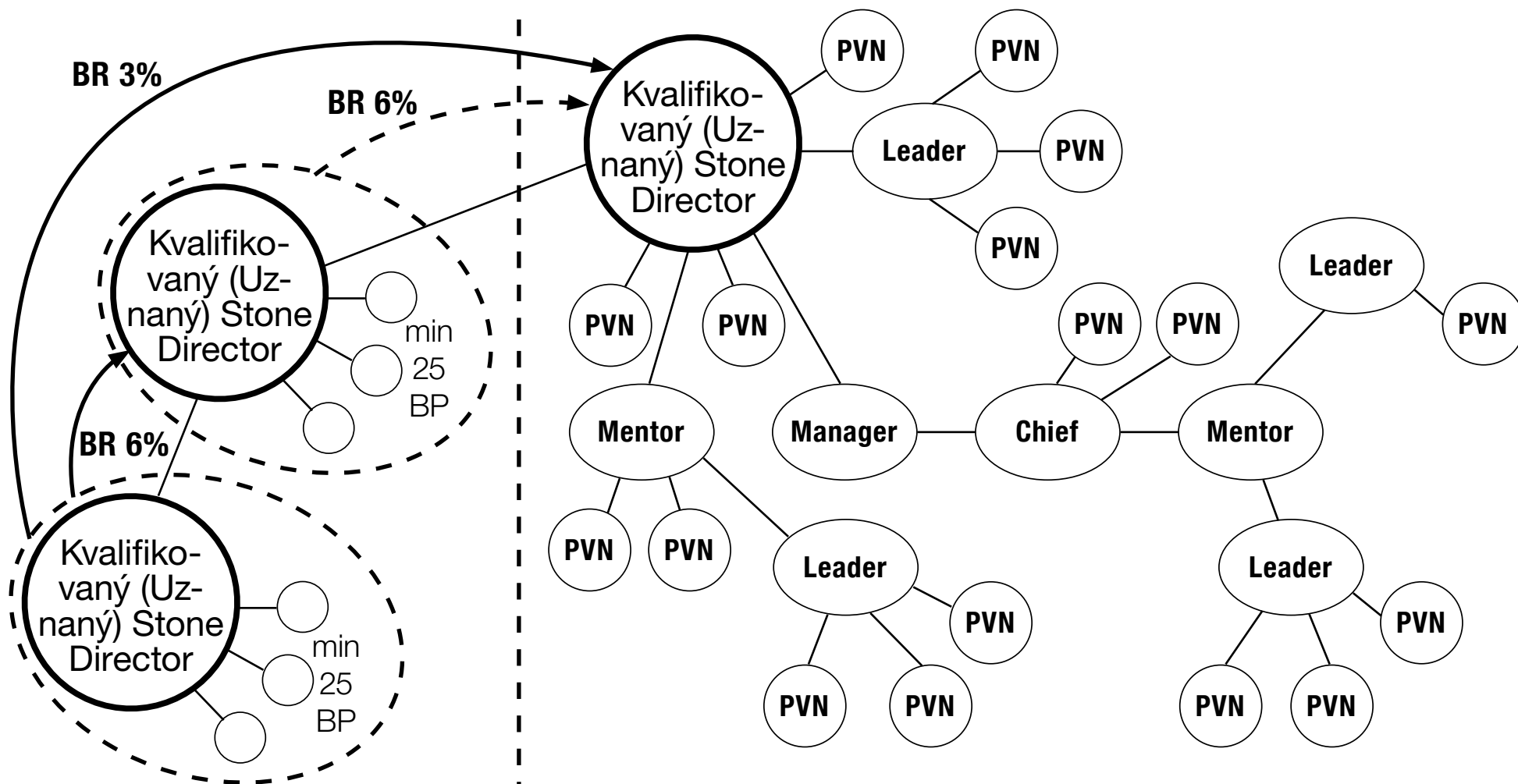
**%**

### SKUPINOVÝ BONUS

Bonusy sa určujú z EP ceny bez DPH

# Budovanie obchodu III. - Directorský predaj

## RB - Riadiaci bonus



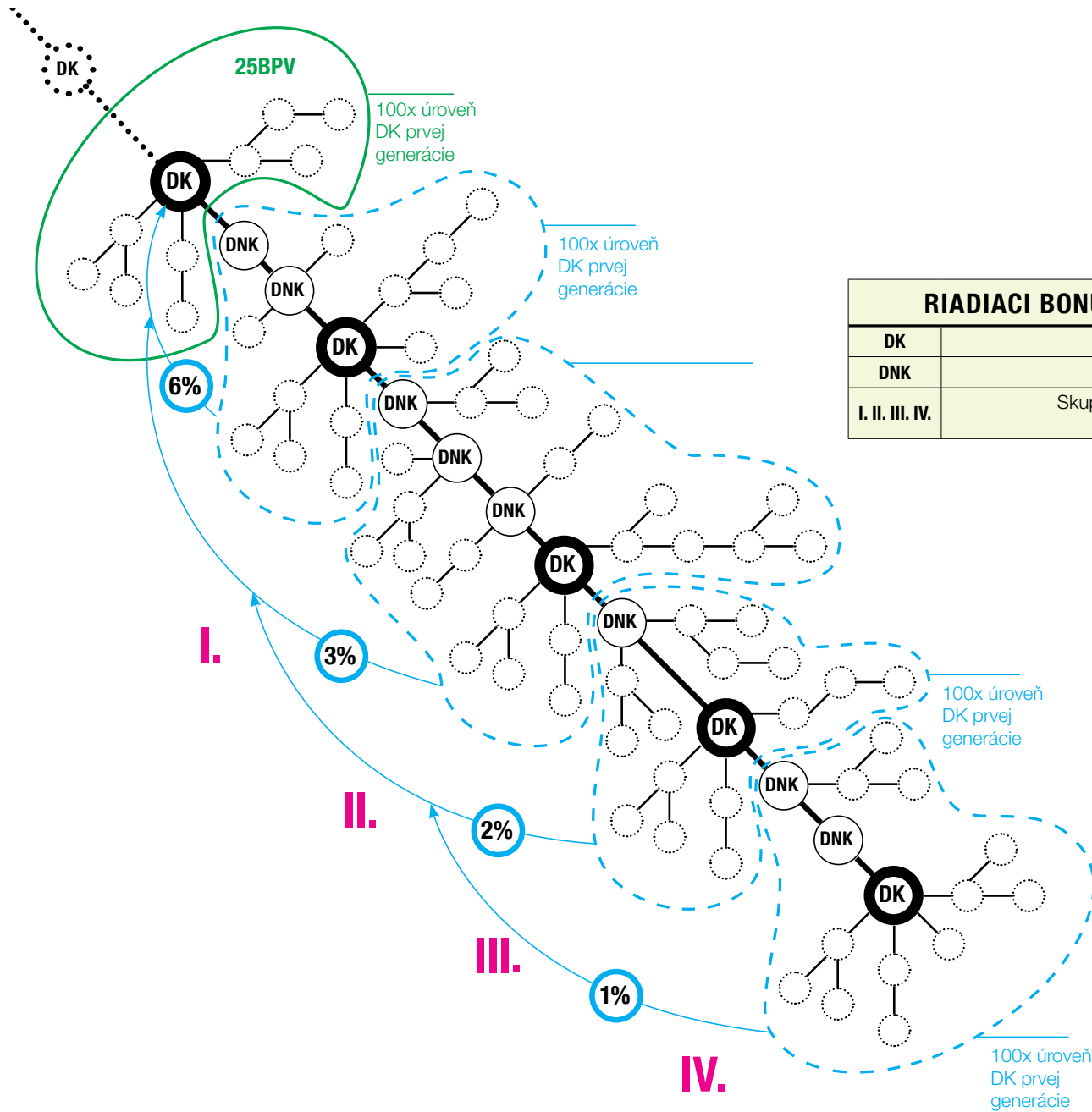
### BP OD DIRECTOROV

Na získanie BR Je potrebné splniť minimálne 25 BP za mesiac.

### BODY PREDAJA Z OSTATNÝCH VETIEV (Non Directorské)

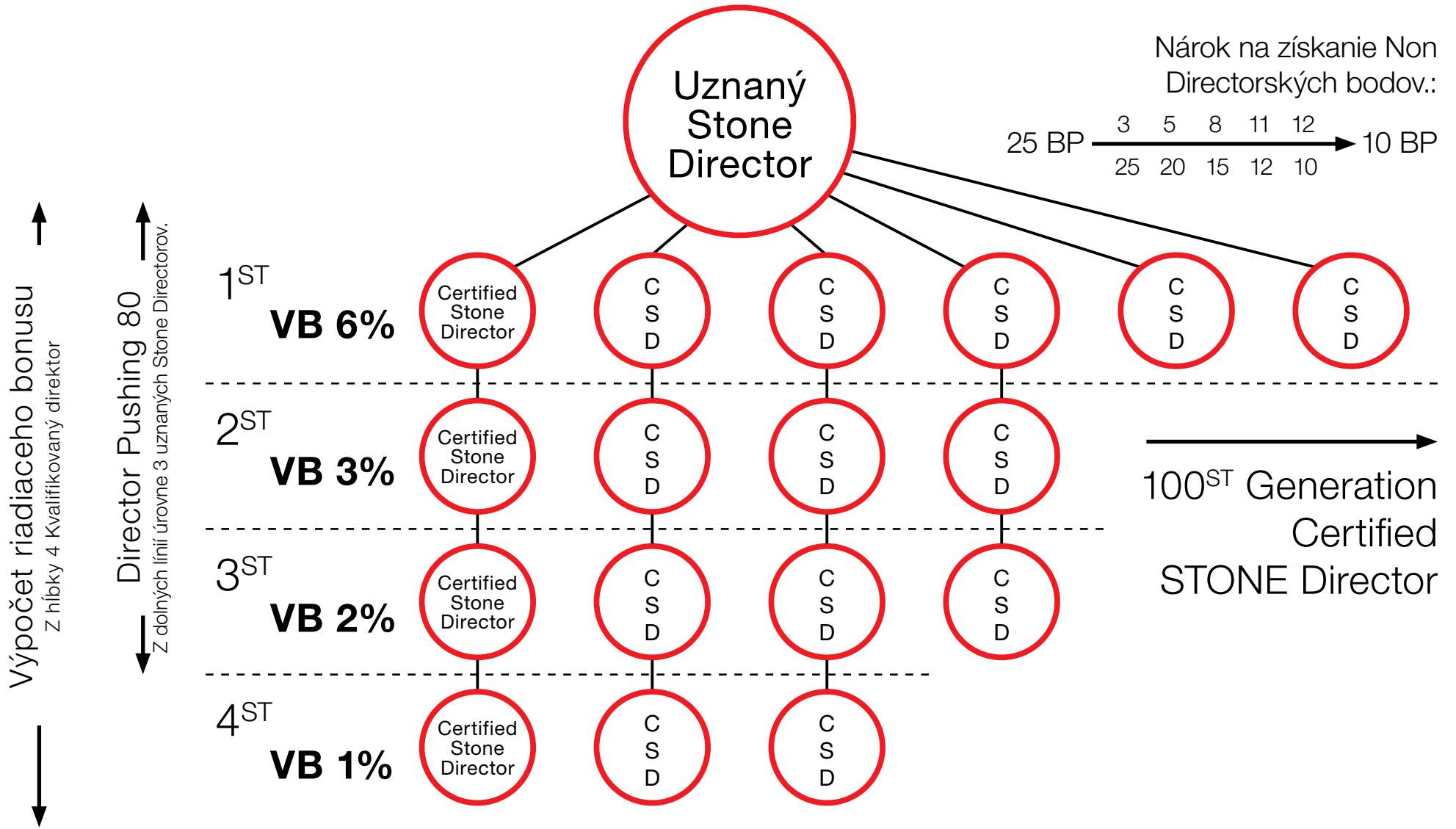
Na získanie BR treba splniť minimálne 25 BP/mesiac. Na získanie kvalifikácie Uznávaný Stone Director je potrebných mať v dolnej línii 100-200 predajcov.

# Bonus riadiaci



| RIADIACI BONUS - ZNÁZORUJÚCI OBRÁZOK |  |
|--------------------------------------|--|
| DK                                   | Kvalifikovaný direktor   |
| DNK                                  | Nekvalifikovaný direktor   |
| I. II. III. IV.                      | Skupiny prvého, druhého, tretieho, štvrtého sponzorovaného direktora |

# Budovanie obchodu III. - Postavenie a bonusy Directorov v schéme predaja



Bonusy sa určujú z EP ceny bez DPH.

|                           |                            |   |
|---------------------------|----------------------------|---|
| DIREKTORSKÉ<br>BONUSY     | <b>BD</b>                  | <b>Bonus drahomkam</b> po osamostatnených direktoroch vo vlastnej dolnej línii.<br>• 1% - 9 direktorov • 2% - 17 direktorov • 3% - 25 direktorov<br><i>Zvyšuje sa tým riadiaci bonus (BR). Vypočítava sa mesačne z nákupu dolných línii Direktorov.</i>                       |
|                           | <b>Pushing 80</b>          | <b>Bonus z bodov predaja</b> je potrebných minimálne 80 direktorských BP.<br><i>30 BP nedirektorských, 1,5 BP od vlastných PVN</i>  |
|                           | <b>BR</b>                  | <b>Riadiaci bonus (BR)</b><br>Na získanie Riadiacieho bonusu (BR) je potrebné (25TP → 10TP), pre získanie provízie pre osamostatnených prvogeneračných direktorov a ich hĺbkových direktorov.<br>• 6% • 3% • 2% • 1% - 4 províziu rozdelujeme do hĺbky 4 direktorových úrovní |
| NON DIREKTORSKÉ<br>BONUSY | <b>Skupinový bonus</b>     | Skupinový bonus (2-14% z ceny EP)<br><i>K jeho získaniu je potrebná aktivita (PVA)</i>  |
|                           | <b>Veľkoobchodný bonus</b> | Bonus veľkoobchodný (6-20% z ceny EP)<br><i>Podmienkou získania je osobný nákup 1BP.</i>  |
|                           | <b>Osobná zľava</b>        | Zľava z vlastných nákupov (6-20% z ceny EP)<br><i>Nevypláca sa, len sa zohľadňuje v nasledujúcich nákupoch.</i>   |
|                           | <b>Bonus PVN</b>           | Z nákupov nových predajcov (EP-10%)   |
| ŠTATÚT<br>NÁKUPU          | <b>PVN</b>                 | <i>Po registrácii sa môže nakupovať za CK.<br/>Ak hodnota nákupu je vyššia ako 0,5 BP, nákup sa uskutoční za EP ceny.<br/>Zľava 5-15%</i>   |